

agrimed Hessen mit Sitz in Groß-Gerau ist eine Erzeugerorganisation für Arznei- und Gewürzpflanzen im Bereich Anbau, Aufbereitung und Vermarktung.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir

einen teamfähigen und dynamischen Key Account Manager Pflanzliche Rohstoffe (m/w/d)

Zu Ihren Aufgaben zählen:

- eigenständige Betreuung und Weiterentwicklung des bestehenden Kunden- und Lieferantenstamms
- Permanente Beobachtung der Beschaffungs- und Absatzmärkte im In- und Ausland und Identifizierung von Potenzialen
- Ermittlung neuer Bezugsquellen und Aufbau neuer, hochwertiger Kundenbeziehungen
- intensive Abstimmung mit Vertriebsinnendienst, Qualitätsmanagement sowie Anbau- und Kulturenmanagement

Ihr Profil:

- abgeschlossenes naturwissenschaftliches oder betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung im operativen und strategischen Vertrieb von Naturrohstoffen
- Erfahrung in der Verhandlungsführung und im Abschluss von Kontrakten
- ergebnisorientierte Arbeitsweise, Eigeninitiative und Engagement
- englische Sprache in Wort und Schrift, Kenntnisse in weiteren Fremdsprachen sind von Vorteil
- Reisebereitschaft im In- und Ausland
- routiniert im Umgang mit den Office-Produkten und einem gängigen ERP-System

Ihre Perspektive:

- verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben in einem wachsenden und dynamischen Unternehmen
- arbeiten mit spannenden und vielfältigen Naturrohstoffen
- attraktives Gehalt
- 30 Tage Urlaub
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- engagiertes Team

Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung richten Sie bitte an bewerbung@agrimed.de

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an

agrimed Hessen w. V.
Frau Eva Wormann-Huber
Außerhalb Wallerstädten 14
64521 Groß-Gerau/Wallerstädten
Tel.: +49 6152 96449-66